



Le challenge commercial et l'encadrement d'une équipe sont au coeur de votre activité : stratégie de prospection, négociation complexe et pilotage de projets.



### LIEUX DE FORMATION

- Nantes
- La Roche-sur-Yon



### RYTHME

- 1 semaine à l'IA
- 3 semaines en entreprise



### DURÉE & TARIF

- 1 an en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation
- Formation gratuite*



### PRÉREQUIS

- Justifier d'un diplôme de niveau 5 (BAC+2) validé
- ou justifier de 3 années d'expérience professionnelle



### DIPLÔME ACQUIS

- Diplôme de niveau 6 (BAC+3) reconnu par l'Etat et inscrit au RNCP



### MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site [www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Entretien individuel
- Recherche d'entreprise
- Intégration à l'IA\*

### DEVENEZ...

- RESPONSABLE COMMERCIAL(E)
- DÉVELOPPEUR COMMERCIAL(E)
- MANAGER DE CLIENTÈLE
- RESPONSABLE DE SECTEUR

## Vous avez le profil ?

goût du challenge



organisation



capacité d'analyse



inventivité



leadership



ambition



les +

## Suivez une formation

- Gérer et assurer le développement commercial
- Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre
- Manager une action commerciale en mode projet
- Piloter un projet de développement commercial et d'une équipe projet
- Acquérir une maîtrise professionnelle

**Modalités d'évaluation** : Évaluations finales et contrôle en cours de formation



## Développez vos compétences

- > **Elaborer, prospecter, négocier** une offre commerciale complexe (*en Français et en Anglais*)
- > **Maîtriser** les techniques de communication
- > **Utiliser** les outils numériques et digitaux

v9 15-03-2021