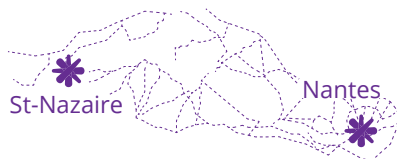




Faites de votre capacité relationnelle un réel atout ! Au sein d'une équipe commerciale, vous apprenez à maîtriser la négociation et développez les ventes de biens et de services, dans un environnement ultra digitalisé.



LIEUX DE FORMATION



RYTHMES

- 1 semaine à l'iA
- 1 semaine en entreprise
- 2 jours à l'iA
- 3 jours en entreprise



DURÉE & TARIF

2 ans en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.
Formation gratuite



POURSUITE D'ÉTUDES

- Bachelor Responsable de Développement Commercial
- École de commerce



PRÉREQUIS

Être titulaire d'un BAC



MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Dépôt des vœux sur [parcoursup](#) et inscription sur notre [site web](#)
- Session de recrutement
- Entretien individuel
- Recherche d'entreprise
- Intégration à l'iA*

DEVENEZ...

- VENDEUR(EUSE)
- COMMERCIAL(E)
- CONSEILLER(E) DE CLIENTÈLE
- MANAGER D'ÉQUIPE
- RESPONSABLE DE SECTEUR
- ANIMATEUR(TRICE) DE RÉSEAUX

+ d'infos sur notre site Internet
intelligence-apprentie.fr

Vous avez le profil ?

sens du
commerce
négoce



prise
d'initiative



autonomie



capacité
d'anticipation



goût du
challenge



ambition



les +

Suivez une formation

- **Relation client et négociation vente**
- **Relation client à distance et digitalisation**
- **Relation client et animation de réseaux**
- **Ateliers de professionnalisation**
- Culture générale et expression
- Langue vivante étrangère : Anglais
- Culture économique, juridique et managériale



E-Learning

150h de modules de formation à distance
répartis sur les 2 ans

Modalités d'évaluation : Évaluations finales
et contrôle en cours de formation



Développez vos compétences

- > **Prospecter** la clientèle, négocier et accompagner la relation client
- > **Maîtriser** la relation omnicanale
- > **Animer** la relation client digitale
- > **Piloter** un réseau de partenaires
- > **Développer** la relation client e-commerce
- > **Implanter** et **promouvoir** l'offre commerciale chez les distributeurs
- > **Créer** et **animer** un réseau de vente directe

v7 15-09-2022



L'INTELLIGENCE
APPRENTIE

IA NANTES

3, bd Bâtonnier Cholet
44100 Nantes

Un cfa partenaire



CCI NANTES ST-NAZAIRE

IA SAINT-NAZAIRE

Campus Gavy
Bd de l'Université
44600 Saint-Nazaire

☎ 02 72 56 84 84

✉ contact@ia-formation.fr



Formation accessible aux personnes
en situation de handicap