



Le challenge commercial et l'encadrement d'une équipe sont au coeur de votre activité : stratégie de prospection, négociation complexe et pilotage de projets.



### LIEUX DE FORMATION

- Nantes
- La Roche-sur-Yon



### RYTHME

- 1 semaine à l'IA,
- 3 semaines en entreprise.



### DURÉE & TARIF

- 1 an en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

*Formation gratuite.*



### PRÉREQUIS

- Justifier d'un diplôme de niveau 5 (BAC+2) validé.
- ou justifier de 3 années d'expérience professionnelle.



### DIPLÔME ACQUIS

- Diplôme de niveau 6 (BAC+3) reconnu par l'Etat et inscrit au RNCP.



### MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site [www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Entretien individuel.
- Recherche d'entreprise.
- Intégration à l'IA.\*

### DEVENEZ...

- RESPONSABLE COMMERCIAL(E)
- DÉVELOPPEUR COMMERCIAL(E)
- MANAGER DE CLIENTÈLE
- RESPONSABLE DE SECTEUR

*\* sous réserve de la signature d'un contrat en alternance et de satisfaire aux prérequis de la formation.*

+ d'infos sur notre site Internet  
**intelligence-apprentie.fr**

## Vous avez le profil ?

goût du challenge



organisation



capacité d'analyse



inventivité



leadership



ambition



les +

## Suivez une formation

- Gérer et assurer le développement commercial
- Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre
- Manager une action commerciale en mode projet
- Piloter un projet de développement commercial et d'une équipe projet
- Acquérir une maîtrise professionnelle

**Modalités d'évaluation :** Évaluations finales et contrôle en cours de formation

## Développez vos compétences

- > **Elaborer, prospecter, négocier** une offre commerciale complexe *(en Français et en Anglais)*
- > **Maîtriser** les techniques de communication
- > **Utiliser** les outils numériques et digitaux



 Formation accessible aux personnes en situation de handicap.

v12 14-09-2022