



**\*iA Digital School**

DES  
FORMATIONS  
EN ALTERNANCE  
100%  
DIGITALISÉES



**\*iA Digital School**

DES  
FORMATIONS  
EN ALTERNANCE  
100%  
DIGITALISÉES

# VOS FORMATIONS 100% EN LIGNE ET EN ALTERNANCE !

**Vous voulez vous former en alternance sans vous déplacer de chez vous ?**

**L'iA met à votre service son savoir-faire et son expertise, en vous proposant des parcours de formation en 100% digital.**

iA Digital School dispense **3 formations reconnues par l'Etat** et enregistrées au RNCP accessibles exclusivement en ligne et uniquement en alternance dans les domaines de la relation client, des métiers du commerce et de la vente et des ressources humaines.

**3 Titres Professionnels sont proposés, de niveau Bac à Bac+2 :**

**Conseiller de Vente Omnicanal**

**Manager d'Unité Marchande BAC+2**

**Assistant Ressources Humaines BAC+2**

Le rythme de ces trois formations alterne : 4 jours en entreprise et 1 jour en école digitale avec la mise en place d'un contrat d'alternance de seulement 1 an.





# Chiffres clés



**86%**

de réussite  
aux examens en 2023  
*(toute filière confondue)*



Expert  
de l'alternance  
depuis

+ de **40 ans**

**1500**

entreprises  
partenaires

**97%**

d'insertion  
professionnelle



+ de **100**

formateurs  
experts dans leur  
domaine

## Processus de candidature

en 4 étapes

**1**

Inscription sur notre site

[www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)

Étude de votre projet  
professionnel et  
entretien individuel

**2**

Accompagnement  
et coaching à  
la recherche  
d'entreprise par  
notre équipe

**3**

Intégration à l'iA Digital School  
*(sous réserve de signature d'un contrat  
d'apprentissage ou de professionnalisation)*

**4**



Contactez notre équipe  
pour plus d'information

Karine LE BLEVENNEC  
Chargée de recrutement  
et de relation entreprises



06 61 79 68 11



[karine.leblevennec@ia-formation.fr](mailto:karine.leblevennec@ia-formation.fr)

## Titre professionnel

# ASSISTANT RESSOURCES HUMAINES

Apprenez à conduire les opérations liées à la gestion administrative du personnel, dans le respect et la maîtrise des règles juridiques.

Contribuez au recrutement de nouveaux collaborateurs et au développement de leurs compétences.



DATE DE RENTRÉE  
AVRIL 2024 & SEPTEMBRE 2024



### LIEU DE FORMATION

100% en ligne



### RYTHME PROPOSÉ

1 jour à l'iA Digital School (*distanciel*)

4 jours en entreprise



### DURÉE DE LA FORMATION & TARIF

450h *Formation gratuite et sans frais d'inscription*



### PRÉREQUIS

Justifier d'un titre ou diplôme de Niveau 4 (Bac) ou d'une expérience professionnelle de 2 années dans les ressources humaines, hors stage et alternance



### POURSUITE D'ÉTUDES

Formation destinée à l'insertion professionnelle



### DIPLÔME PRÉPARÉ

Titre professionnel – TP  
« Assistant Ressources Humaines » de niveau 5 (Bac+2) enregistré au RNCP sous le code 35030 le 05/11/2020 dont l'organisme certificateur est le Ministère du travail



### MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site [www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA Digital School (*sous réserve de signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation*)

## DEVENEZ :

- Assistant Ressources Humaines
- Assistant formation
- Assistant de recrutement
- Assistant RH et paie



# Vous avez le profil ?

-  Sens de l'écoute
-  Prise de recul
-  Rigueur
-  Strict respect de la confidentialité
-  Autonomie
-  Esprit de synthèse

Le petit  ?  
La Discrétion

+ d'infos sur notre site :

[www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)



## SUIVEZ UNE FORMATION :

- Onboarding (*apprendre à apprendre, concilier vie personnelle et vie professionnelle, gérer son stress, se donner les moyens de réussir...*)
- Assurer les missions opérationnelles de la gestion des ressources humaines
- Contribuer au développement des ressources humaines
- Parcours Soft Skills et Culture Digitale (*réussir sa prise de parole, concevoir un storytelling, gérer les situations difficiles à l'accueil, mieux gérer son temps, savoir déléguer, apprendre l'empathie, gérer l'organisation et le déroulement d'une réunion, gérer les conflits, prévenir les conflits, maîtriser le Media literacy, maîtriser le Digital literacy, adopter une démarche numérique responsable*).

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DU TITRE :

- Évaluations en cours de formation (exposés à l'oral, dossiers, QCM, études de cas, challenges, examens)
- Examen final

## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES :

- **Assurer** les missions opérationnelles de la gestion des ressources humaines
- **Contribuer** au développement des ressources humaines
- **Maîtriser** les règles et obligations

**Formation  
100%  
en distanciel :**  
alternance de modules  
digitaux & classes  
virtuelles

**Modalités  
d'évaluation :**  
évaluations finales et  
contrôle en cours de  
formation



 [contact@ia-formation.fr](mailto:contact@ia-formation.fr)

 02 72 56 84 00



Un cfa partenaire

 **CHAMBRE DE COMMERCE  
ET D'INDUSTRIE**



Formation accessible aux  
personnes en situation de  
handicap

## Titre professionnel

# MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Contribuez au développement de la dynamique commerciale d'un espace de vente dans un environnement omnicanal, en optimisant sa performance économique et sa rentabilité financière.

Intégrez une équipe de vente et apprenez à manager.



### LIEU DE FORMATION

100% en ligne



### RYTHME PROPOSÉ

1 jour à l'iA Digital School (*distanciel*)

4 jours en entreprise



### DURÉE DE LA FORMATION & TARIF

450h *Formation gratuite et sans frais d'inscription*



### PRÉREQUIS

Justifier d'un titre ou diplôme de Niveau 4 (Bac) ou d'une expérience professionnelle de 2 années dans le domaine commercial, hors stage et alternance



### POURSUITE D'ÉTUDES

Formation destinée à l'insertion professionnelle



### DIPLÔME PRÉPARÉ

Titre professionnel - TP  
« Manager d'Unité Marchande » de niveau 5 (Bac+2) enregistré au RNCP sous le code 32291 le 04/03/2019 dont l'organisme certificateur est le Ministère du travail



### MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site [www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA Digital School (*sous réserve de signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation*)

iA Digital  
School

DATE DE RENTRÉE  
MAI 2024 & OCTOBRE 2024

### DEVENEZ :

- Conseiller clientèle
- Manager de rayon / d'espace commercial / de surface de vente
- Chef de rayon
- Responsable de département/ de magasin



# Vous avez le profil ?

-  Esprit d'équipe
-  Sens du contact
-  Dynamisme
-  Leadership
-  Capacité d'analyse
-  Adaptabilité

+ d'infos sur notre site :

[www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)

## SUIVEZ UNE FORMATION :

- Onboarding (*apprendre à apprendre, concilier vie personnelle et vie professionnelle, gérer son stress, se donner les moyens de réussir...*)
- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande
- Parcours Soft Skills et Culture Digitale (*réussir sa prise de parole, concevoir un storytelling, gérer les situations difficiles à l'accueil, mieux gérer son temps, savoir déléguer, apprendre l'empathie, gérer l'organisation et le déroulement d'une réunion, gérer les conflits, prévenir les conflits, maîtriser le Media literacy, maîtriser le Digital literacy, adopter une démarche numérique responsable*).

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DU TITRE :

- Évaluations en cours de formation (exposés à l'oral, dossiers, QCM, études de cas, challenges, examens)
- Examen final

## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES :

- **Optimiser** les ventes
- **Animer et dynamiser** l'offre commerciale
- **Assurer** la réalisation des objectifs commerciaux
- **Organiser et coordonner** l'activité de l'équipe
- **Manager** l'équipe commerciale



 [contact@ia-formation.fr](mailto:contact@ia-formation.fr)

 02 72 56 84 00



Un cfa partenaire

 CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE



Formation accessible aux personnes en situation de handicap



**Formation  
100%  
en distanciel :**  
alternance de modules  
digitaux & classes  
virtuelles

**Modalités  
d'évaluation :**  
évaluations finales et  
contrôle en cours de  
formation



## Titre professionnel

# CONSEILLER DE VENTE OMNICANAL

Devenez un expert de la vente conseil.  
Assurez la vente de produits et de services nécessitant  
l'apport de conseils et de démonstrations.

Participez au merchandising et à l'animation du rayon et  
contribuez aux résultats de votre linéaire ou du point de  
vente en fonction des objectifs fixés.

DATE DE RENTRÉE  
MAI 2024 & OCTOBRE 2024

### DEVENEZ :

- Vendeur
- Vendeur expert
- Vendeur-conseil
- Vendeur en magasin
- Conseiller de vente
- Conseiller clientèle



### LIEU DE FORMATION

100% en ligne



### RYTHME PROPOSÉ

1 jour à l'iA Digital School (*distanciel*)  
4 jours en entreprise



### DURÉE DE LA FORMATION & TARIF

450h *Formation gratuite et sans frais d'inscription*



### PRÉREQUIS

Aucun prérequis

### POURSUITE D'ÉTUDES

Formation destinée à l'insertion professionnelle



### DIPLÔME PRÉPARÉ

Titre professionnel – TP  
« Conseiller de vente omnicanal » de niveau 4  
(Bac) *enregistré au RNCP sous le code 37098  
le 13/10/2022 dont l'organisme certificateur  
est le Ministère du travail*



### MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Inscription sur notre site  
[www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Étude de votre projet professionnel  
et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la  
recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA Digital School  
(*sous réserve de signature d'un contrat  
d'apprentissage ou  
de professionnalisation*)



# Vous avez le profil ?

-  Sens de la relation client
-  Goût du challenge
-  Dynamisme
-  Travail d'équipe
-  Organisation
-  Adaptabilité

+ d'infos sur notre site :

[www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)



## SUIVEZ UNE FORMATION :

- Onboarding (*apprendre à apprendre, concilier vie personnelle et vie professionnelle, gérer son stress, se donner les moyens de réussir...*)
- Culture de la vente
- Communication et communication commerciale
- Contribution à l'efficacité commerciale de l'unité marchande
- Amélioration de l'expérience client
- Parcours Soft Skills et Culture Digitale (*réussir sa prise de parole, concevoir un storytelling, gérer les situations difficiles à l'accueil, mieux gérer son temps, savoir déléguer, apprendre l'empathie, gérer l'organisation et le déroulement d'une réunion, gérer les conflits, prévenir les conflits, maîtriser le Media literacy, maîtriser le Digital literacy, adopter une démarche numérique responsable*).

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DU TITRE :

- Évaluations en cours de formation (exposés à l'oral, dossiers, QCM, études de cas, challenges, examens)
- Examen final

## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES :

- **Présenter** les produits avec expertise
- **Vendre et conseiller** le client en magasin
- **Contribuer** à l'animation de l'espace de vente
- **Participer** à la gestion des flux marchands
- **Améliorer** l'expérience client dans un environnement omnicanal

**Formation  
100%  
en distanciel :**  
alternance de modules  
digitaux & classes  
virtuelles

**Modalités  
d'évaluation :**  
évaluations finales et  
contrôle en cours de  
formation



 [contact@ia-formation.fr](mailto:contact@ia-formation.fr)

 02 72 56 84 00



Un cfa partenaire

 **CHAMBRE DE COMMERCE  
ET D'INDUSTRIE**



Formation accessible aux  
personnes en situation de  
handicap

# RETROUVEZ L'iA SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX



**@ia\_centredeformation**



**iA - L'intelligence Apprentie**



**@ia\_centredeformation**



**@iacomnantes**



**@iacomnantes**



**iA\_Centre de Formation**

[www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)

Un cfa partenaire



CHAMBRE DE COMMERCE  
ET D'INDUSTRIE



**CAMPUS DE NANTES**  
3, BD BÂTONNIER CHOLET - 44100 NANTES



02 72 56 84 00



contact@ia-formation.fr