

# CAP Équipier Polyvalent du Commerce

**Confirmez votre goût pour le commerce et en particulier la mise en place de produits et l'encaissement dans un point de vente.**

Développez vos connaissances de la clientèle pour accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat.

## LIEUX DE FORMATION

- Nantes
- Saint-Nazaire

## RYTHME

- 2 jours en formation à l'iA et 3 jours en entreprise
- 4 jours à l'iA deux fois par mois et le reste en entreprise

## DURÉE & TARIF

2 ans en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.  
*Formation gratuite + Frais annexes à la pédagogie : 55€*

## PRÉREQUIS

Accessible après la 3<sup>ème</sup>

## POURSUITE D'ÉTUDES

- BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente à l'iA

## DIPLÔME ACQUIS

Diplôme de niveau 3 (CAP) reconnu par l'Etat et inscrit au RNCP



## MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Dépôt de votre candidature via notre site web [www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement à la recherche d'entreprise par nos équipes
- Intégration à l'iA\*

\*Sous réserve de la signature d'un contrat en alternance



## DEVENEZ...

- ÉQUIPIER(E) DE VENTE / DE CAISSE
- ÉQUIPIER(E) POLYVALENT
- EMPLOYÉ(E) LIBRE-SERVICE
- EMPLOYÉ(E) DE COMMERCE
- VENDEUR(EUSE) EN MAGASIN (alimentaire ou spécialisé)

## - Vous avez le profil ?

+ d'infos sur notre site Internet  
[intelligence-apprentie.fr](http://intelligence-apprentie.fr)



## - Suivez une formation

- Réception et suivi des commandes
- Mise en valeur et approvisionnement
- Conseil et accompagnement du client
- Prévention Santé Environnement
- Français, histoire-géographie & enseignement moral et civique
- Mathématiques et physique-chimie
- Éducation physique et sportive
- Langue vivante étrangère

**Modalités d'évaluation :** Contrôle en cours de formation

## - Développez vos compétences

- > Contribuer et maintenir l'attractivité du rayon ou du point de vente
- > Accueillir et conseiller les clients dans leur parcours d'achat
- > Fidéliser et proposer des services complémentaires
- > Réceptionner, préparer et stocker les marchandises
- > Tenir une caisse et gérer le paiement



v2- 30/01/2026

Formation accessible aux personnes en situation de handicap.