

Vous souhaitez prendre un nouveau départ et donner du souffle à votre carrière ?
Vous souhaitez valider un diplôme bac+2 en 1 an pour renforcer vos pratiques de vente et booster votre carrière ?

Rejoignez une équipe commerciale et apprenez ou renforcez vos compétences dans les domaines de la prospection, de la négociation et de la fidélisation clients.



LIEU DE FORMATION

Nantes



RYTHME

- 1 semaine en formation à l'IA
- 3 semaines en entreprise



DURÉE & TARIF

- 1 an en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation
- Modularisation possible pour les publics salariés

Formation gratuite et sans frais d'inscription



PRÉREQUIS

- Justifier d'un BAC validé ou équivalent (niveau 4) et obligatoirement de 6 mois d'expérience (*hors stage ou alternance*)
- ou justifier d'un BAC validé ou équivalent (niveau 4) et d'une année d'étude post-bac
- ou justifier de 3 ans d'expérience professionnelle



DIPLÔME PRÉPARÉ

Certification professionnelle reconnue par l'État « Attaché commercial » de niveau 5 (Bac +2) enregistrée au RNCP dont l'organisme certificateur est Negoventis - CCI France »



MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Dépôt de votre candidature via notre site web www.intelligence-apprentie.fr
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'IA*

**Sous réserve de la signature d'un contrat en alternance et de satisfaire aux prérequis de la formation*

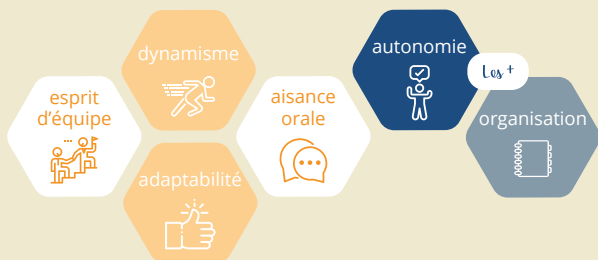


DEVENEZ...

- ATTACHÉ(E) COMMERCIAL(E)
- CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E)
 - CHARGÉ(E) DE CLIENTÈLE
- CONSEILLER(E) FINANCIER EN BANQUE ASSURANCE

- Vous avez le profil ?

+ d'infos sur notre site Internet
intelligence-apprentie.fr



- Suivez une formation

- Préparer, organiser et mettre en oeuvre ses actions commerciales
- Négocier et réaliser les ventes de produits et services de son entreprise
- Gérer la relation client et effectuer le reporting de son activité commerciale
- Réaliser une mission opérationnelle en entreprise avec des objectifs chiffrés et mesurables

Modalités d'évaluation : Évaluation par bloc de compétences et soutenance finale

- Développez vos compétences

- > **Participer** à la synergie commerciale
- > **Négocier** aisément des biens et des services
- > **Développer** l'analyse et la prise d'initiatives
- > **Utiliser** les outils numériques



v1 25-01-2024

Formation accessible aux personnes en situation de handicap.