

BACHELOR

Responsable de la Distribution Omnicanale

CCI FRANCE | RÉSEAU NÉGOVENTIS

Au sein d'une grande enseigne, d'un commerce indépendant ou franchisé, définissez la stratégie omnicanale du point de vente. Développez sa performance économique et commerciale en collaboration avec votre équipe et supervisez l'exploitation.



LIEU DE FORMATION
Nantes



RYTHME

- 1 semaine en formation à l'iA
selon la saisonnalité commerciale
- 3 semaines en entreprise



DURÉE & TARIF

- 1 an en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation
 - Modularisation possible pour les publics salariés
- Formation gratuite et sans frais d'inscription*



PRÉREQUIS

- Justifier d'un diplôme de niveau 5 (BAC +2) validé dans le secteur
- ou justifier d'un diplôme de niveau 5 (BAC +2) validé hors secteur et d'une expérience professionnelle de 6 mois dans le secteur
- ou justifier de 3 années d'expérience professionnelle dans le secteur



DIPLÔME PRÉPARÉ

Certification professionnelle reconnue par l'État « Responsable de la Distribution Omnicanale » de niveau 6 (Bac +3) enregistrée au RNCP dont l'organisme certificateur est Negoventis - CCI France



MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Dépôt de votre candidature via notre site web
www.intelligence-apprentie.fr
- Validation du dossier sur le plan académique
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement et coaching à la recherche d'entreprise par notre équipe
- Intégration à l'iA*

**Sous réserve de la signature d'un contrat en alternance et de satisfaire aux prérequis de la formation*



DEVENEZ...

- RESPONSABLE DE RAYON / RESPONSABLE D'UNIVERS
- RESPONSABLE DE MAGASIN
 - MANAGER DES VENTES
- DIRECTEUR(TRICE) DE MAGASIN

- Vous avez le profil ?

+ d'infos sur notre site Internet
intelligence-apprentie.fr



- Suivez une formation

- Élaboration d'un plan opérationnel de développement commercial omnicanal
- Pilotage de l'activité d'une unité commerciale sur ses canaux physiques et digitaux
- Management des équipes de l'unité commerciale dans un contexte de vente omnicanale
- Pratique professionnelle et mission en entreprise

Modalités d'évaluation : Évaluation par bloc de compétences et soutenance finale

- Développez vos compétences

- > **Garantir** les résultats d'un rayon, d'un univers, d'une boutique
- > **Manager** une équipe de taille variable
- > **Développer** des actions commerciales afin de contribuer au développement de l'enseigne



v1 25-01-2024

Formation accessible aux personnes en situation de handicap.