

**Confirmez votre goût pour le commerce** et en particulier **la mise en place de produits et l'encaissement dans un point de vente.** Développez vos connaissances de la clientèle pour accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat.



## LIEUX DE FORMATION

- Nantes
- Saint-Nazaire



## RYTHME

- 2 jours en formation à l'iA et 3 jours en entreprise
- 4 jours à l'iA deux fois par mois et le reste en entreprise



## DURÉE & TARIF

2 ans en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.  
*Formation gratuite et sans frais d'inscription*



## PRÉREQUIS

Accessible après la 3<sup>ème</sup>



## POURSUITE D'ÉTUDES

- BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente à l'iA



## DIPLOME PRÉPARÉ

Diplôme de niveau 3 (CAP) reconnu par l'État et inscrit au RNCP



## MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Dépôt de votre candidature via notre site web [www.intelligence-apprentie.fr](http://www.intelligence-apprentie.fr)
- Étude de votre projet professionnel et entretien individuel
- Accompagnement à la recherche d'entreprise par nos équipes
- Intégration à l'iA\*

\*Sous réserve de la signature d'un contrat en alternance



## DEVENEZ...

- ÉQUIPIER(E) DE VENTE / DE CAISSE
- ÉQUIPIER(E) POLYVALENT
- EMPLOYÉ(E) LIBRE-SERVICE
- EMPLOYÉ(E) DE COMMERCE
- VENDEUR(EUSE) EN MAGASIN (alimentaire ou spécialisé)

## - Vous avez le profil ?

+ d'infos sur notre site Internet  
[intelligence-apprentie.fr](http://intelligence-apprentie.fr)



## - Suivez une formation

- Réception et suivi des commandes
- Mise en valeur et approvisionnement
- Conseil et accompagnement du client
- Prévention Santé Environnement
- Français, histoire-géographie & enseignement moral et civique
- Mathématiques et physique-chimie
- Éducation physique et sportive
- Langue vivante étrangère

**Modalités d'évaluation :** Contrôle en cours de formation

## - Développez vos compétences

- > **Contribuer** et **maintenir** l'attractivité du rayon ou du point de vente
- > **Accueillir** et **conseiller** les clients dans leur parcours d'achat
- > **Fidéliser** et **proposer** des services complémentaires
- > **Réceptionner**, **préparer** et **stocker** les marchandises
- > **Tenir** une caisse et **gérer** le paiement



v1 25-01-2024

Formation accessible aux personnes en situation de handicap.



**CAMPUS DE NANTES**  
3, bd Bâtonnier Cholet  
44100 Nantes

Un cfa partenaire

CHAMBRE DE COMMERCE  
ET D'INDUSTRIE

**CAMPUS DE SAINT-NAZAIRE**  
66, rue Michel Ange  
44600 Saint-Nazaire

02 72 56 84 00

[contact@ia-formation.fr](mailto:contact@ia-formation.fr)